De onderdelen van het financieel plan:

* Exploitatie begroting; Verwachting van verkoop en kosten in jaar
* Investeringsbegroting; Verwachting van investeringen in bedrijfsmiddelen die langer dan een jaar meegaan.

Resultatenrekening: werkelijke inkomsten en uitgaven

De resultatenrekening kijkt terug in de tijd, de exploitatie en -investeringsbegroting kijken in de toekomst

Afzet en omzet:

Afzet\* verkoopprijs = omzet

Inkoopwaarde, bruto marge, overige kosten:

* Inkoopwaarde; de kosten die zijn gemaakt bij de inkoop van de verkochte producten
* Bruto winst: omzet na aftrek van inkoopwaarde (omzet-inkoopwaarde = bruto marge)
* Overige kosten: alle andere kosten; huur, personeel, reclame.

Vaste en variabele kosten:

* vaste kosten; variëren niet met de omzet; huur, salaris.
* Variabele kosten; variëren evenredig met de omzet; grondstoffen, bezorgkosten

Wat is winst?

* Het inkomen voor eigenaren
* Reserves voor slechte tijden
* Geld beschikbaar voor investeringen

Omzet – inkoopwaarde = brutowinsten – overige kosten = winst

Breakeven omzet en afzet:

* Breakeven afzet; het aantal verkochte producten waarbij er geen winst en geen verlies is.
* Breakeven omzet; een omzet die precies genoeg is om alle kosten te betalen, geen winst geen verlies.

Vaste kosten : bruto winst per stuk = breakeven afzet.

Wat is BTW?

* Een kostprijsverhogende belasting, net als invoerrechten of accijnzen.
* De ondernemer *ontvangt* BTW bij verkoop aan zijn klanten en *betaalt* BTW over zijn inkoop
* De ondernemer draagt het verschil af aan de Belastingdienst: belasting toegevoegde waarde

Prijs excl. BTW = Prijs incl. BTW : 1 + BTW

Prijs incl. BTW = prijs excl. BTW \* 1 + BTW